



Leiter Verkauf Holzklebstoffe (w/m/d) 100%

Suchst du eine neue berufliche Herausforderung?

Bei Collano erhältst du Möglichkeit, deine Karriere zu entfalten.



Collano AG ist ein inhabergeführtes Klebstoffunternehmen in der Zentralschweiz – lokal verwurzelt und global ausgerichtet. Die Klebstoffe von Collano sind das Ergebnis jahrzehntelanger Forschung: Als Pioniere der Klebstoffinnovation perfektionieren wir unsere Verbindungen seit 1947, um unseren Kundinnen und Kunden den optimalen Klebstoff für ihr Projekt anzubieten – effizient, nachhaltig und einfach.

Leiter Verkauf Holzklebstoffe (w/m/d) 100%

Wir suchen einen Marktmacher. Jemanden, der den Schweizer Holzmarkt kennt, Kunden begeistert und gemeinsam mit seinem Team nachhaltig wächst.

Genau deshalb könnte diese Aufgabe deine nächste Herausforderung sein.

Bei Collano übernimmst du einen etablierten Marktbereich mit einer bekannten Marke und bewährten Produkten. Du baust auf starken Kundenbeziehungen und einem über Jahre gewachsenen Vertrauen auf. Beides entwickelst du mit deiner eigenen Handschrift weiter.

Das bewegst du bei uns

- Du bist dort, wo unser Geschäft entsteht: beim Kunden. Erfolg misst sich für dich nicht an der Anzahl Kundenbesuche, sondern an den Kunden, die auch in fünf Jahren noch mit Collano zusammenarbeiten.
- Du betreust unsere wichtigsten Key Accounts persönlich und machst daraus langfristige Partnerschaften. Gleichzeitig erschliesst du neue Schreinereien, Holzbauunternehmen und strategische Kunden für Collano.
 - Du führst drei Verkaufsberater und einen Anwendungstechniker. Nicht über Hierarchie, sondern über Vertrauen, Klarheit und gemeinsame Ziele.
 - Mit deinem Netzwerk in der Schweizer Holzbranche erkennst du Trends frühzeitig, bringst Marktpulse ins Unternehmen und hilfst mit, unsere Lösungen erfolgreich weiterzuentwickeln.
 - Gemeinsam mit Entwicklung, Produktion und Marketingkommunikation sorgst du dafür, dass aus Ideen erfolgreiche Produkte und zufriedene Kunden werden.

Das bringst du mit

- Du bist in der Schweizer Holzbranche bestens vernetzt.
- Du hast im Verkauf bewiesen, dass du Kunden gewinnst und langfristig entwickelst.
- Du führst Menschen klar, wertschätzend und mit dem Anspruch, gemeinsam besser zu werden.
- Du denkst unternehmerisch und handelst entsprechend.
- Du übernimmst Verantwortung und triffst Entscheidungen.
- Du fühlst dich beim Kunden wohler als in endlosen Sitzungen oder Reportings.
- Erfolg bedeutet für dich zweierlei: zufriedene Kunden und ein Team, das gemeinsam wächst.

Warum Collano?

Bei uns findest du keine Konzernstrukturen und keine Kultur des Absicherns. Wir vertrauen Menschen, die entscheiden, Verantwortung übernehmen und gemeinsam etwas aufbauen wollen. Genau deshalb geben wir ihnen den Freiraum dazu.

Bereit, den Holzmarkt mitzugestalten? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Schicke deine Bewerbung mit Lebenslauf, vollständigen Unterlagen und kurzem Anschreiben über unsere Website.

Claudine Theiler, Head of HR, beantwortet gerne deine Fragen.

Telefon +41 41 469 92 82 | bewerbungen@collano.com

collano.com/jobs ➔